



**RUEDA
DE NEGOCIOS**

MIPYMES

CONSEJOS ÚTILES

1° paso

Inscríbase lo antes posible a través de la página web de la UIP: **ww.uip.org.py**, desde el 24 de abril. Los cupos son limitados, inscríbase apenas sea posible.

2° paso

Esté atento a las redes sociales de la UIP para saber cuándo puede solicitar reuniones (desde el 08 de mayo de 2024).

3° paso

Cuando se habilite la solicitud de reuniones, aproveche para ingresar y actualizar su perfil si fuera necesario.

4° paso

Una vez dentro de la plataforma, mire los perfiles de las empresas inscritas y empiece a solicitar las reuniones.

5° paso

Revise regularmente su perfil, su correo, y responda las solicitudes que reciba, aceptándolas o rechazándolas.



NO OLVIDE TAMPOCO:

- Llegar a hora (30 minutos antes de su primera reunión).
- Llevar al menos 50 tarjetas de presentación.
- Preparar pequeñas muestras.
- Imprimir catálogos con antelación si lo considera necesario.
- Investigar a la empresa con la que desea contactar (visite su página web, redes sociales, etc. Infórmese lo máximo que pueda).
- No prometer lo que no puede cumplir.
- Cumplir con lo prometido.



SEA CAPAZ DE RESPONDER LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

¿En cuántos puntos de venta está presente actualmente?

¿Cuáles son tus canales de venta?

¿Cuántas unidades de este producto es capaz de producir al mes?

¿Cuál es el plazo entre la orden de compra y la entrega?

¿Cómo garantiza la calidad?



OBSERVACIONES:

Es importante saber que algunos compradores pagan a 30, 60, 90 y hasta 120 días.

Los grandes compradores tienen varias sucursales. ¿Puede proveer?

¿Tiene espalda financiera o manera de ampliar su capital operativo?

Apoyan

